

**JETZT
BEWERBEN**

Hauskaufberater (m/w/d) in Brandenburg/ Havel

Über uns

Die Town & Country Haus Lizenzgeber GmbH ist seit 2009 Deutschlands meistgebautes Markenhaus. Mit der Erfahrung von mehr als 45.000 gebauten Häusern sind wir der starke Partner für Familien, die keine oder nur wenig Erfahrung im Hausbau haben und trotzdem ihr Traum-Haus-Projekt in Angriff nehmen möchten.

Als Lizenznehmer eines der erfolgreichsten Franchise-Systeme Deutschlands suchen wir für unsere Region Berlin, Brandenburg, Havelland, Potsdam Mittelmark, Potsdam motivierte Hauskaufberater (m/w/d), welche unsere Marke am Markt ausbauen, unsere Vertriebsstrategie erfolgreich umsetzen und unseren Kund*innen helfen, den Traum vom Eigenheim zu verwirklichen.

Warum wir?

Wir bieten Ihnen:

- Eigenverantwortliches und selbst bestimmtes Arbeiten in einem regional, verwurzelten Familienunternehmen und zugleich beim Marktführer im Massivhausbau
- Professionelle Grundlagenschulung an der Town & Country Akademie mit IHK-Zertifizierung
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten
- Möglichkeit zur Nutzung top-eingerichteter Büroräume und Musterhäuser mit Bereitstellung der Arbeitsmaterialien
- Ein Gesundes und finanzstarkes, inhabergeführtes Unternehmen
- Interessante und vielfältige Produktpalette
- Ständige Produktverbesserung und stetige Produktweiterentwicklung

Ihre Aufgaben

- Unterstützung bei der Auswahl und individuellen Gestaltung der passenden Massivhaus-Variante aus dem Portfolio
- Verfolgung einer menschenzentrierten Verkaufsstrategie
- Etablierung als verständnisvoller und empathischer Berater (m/w/d)
- Aufklärung zu Themen Sicherheit und Qualität
- Information über den Rundum-Service von Town & Country Haus (z.B. Grundstückssuche, Finanzierungsservice)
- Förderung des Vertrauens der Kund*innen durch Kompetenz und Empathie
- Pflege einer wertschätzenden Kommunikation
- Führung der Interessent*innen zur Kaufentscheidung mit Sachverstand
- Vorbereitung der Übernahme durch bauende Town & Country-Partner
- Sorgfältige Betreuung aller Vorgänge auch nach dem Kauf
- Sicherstellung sach- und markengerechter Beratung durch Einarbeitung und Town & Country-Schulungen

Ihr Profil

Sie haben:

- Empathie und einem gutes Gespür für den Vertrieb
- Idealerweise haben Sie einen beruflichen Hintergrund im Bereich Immobilien oder Finanzen (keine Grundvoraussetzung)
- Quereinsteiger*innen mit kaufmännischem Geschick
- Bauberater (m/w/d) und haben Erfahrungen im Bereich Immobilienverkauf, der Immobilienverwaltung oder der Baufinanzierung
- die Leidenschaft und Überzeugung für die ehrliche Beratung Ihrer Interessent*innen
- Bodenhaftung und Menschenkenntnis, sowie ein sicheres Gefühl für Menschen und Ihre Bedürfnisse machen Sie zu einer starken Persönlichkeit
- im Gespräch punkten Sie durch Ihr Kommunikationsgeschick
- den festen Willen, sich in unsere Town & Country spezifischen Verkaufs- und Beratungsstrategien einzuarbeiten und dafür entsprechende Vertriebs- und Produktschulungen zu absolvieren

Suchen Sie eine neue Herausforderung?

Schätzen Sie eine partnerschaftliche Zusammenarbeit und möchten Sie endlich Ihre berufliche Zukunft selbst gestalten?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

EVIRA Hausprojekt GmbH
Ramona Christophel
Schmerzker Ring 139
14776 Brandenburg/Havel

E-Mail: info@evira-hausprojekt.de

Tel.: 03381/ 80 46 20

JETZT BEWERBEN!

